

Asiatisk Plads 2  
1448 København K  
Telefon +45 33 92 05 00  
Telefax +45 32 54 05 33  
eksportraadet@um.dk  
eksportraadet.um.dk

Bilag

Journalnummer

65.I.64.a.2.DAN

Kontor

KUR

2. januar 2012

## **Retningslinjer for Eksportstart og Eksportstart Vækst pr. 2. januar 2012**

Eksportstart er et program for små og mellemstore virksomheder.

Målsætningen er at fremme danske små og mellemstore virksomheders internationaliseringsproces, så virksomhederne opnår størst muligt kommercielt udbytte på eksportmarkederne. For så vidt angår Eksportstart Vækst, er det ligeledes målet at yde en øget assistance til virksomheder, der vil opsøge vækstmulighederne på fjernmarkederne.

### **1. Formål**

Formålet med Eksportstart er at øge små og mellemstore virksomheders internationalisering ved at tilvejebringe viden om udvalgte markeder, herunder salgskanaler, partnersøgning eller igangsættelse af eksport og sourcing mv.

Eksportstart er opdelt i to underkategorier:

Eksportstart – Søges på markeder indenfor EU, EFTA<sup>1</sup>, Nordamerika<sup>2</sup> og Oceanien<sup>3</sup>.

Eksportstart Vækst - Søges på markeder udenfor EU, EFTA, Nordamerika og Oceanien.

### **2. Målsætninger**

For Eksportstart gælder det overordnede mål, at mindst 65 % af de virksomheder, som har deltaget i Eksportstart, skal angive, at deltagelsen har haft stor eller afgørende værdi.

---

<sup>1</sup> Norge, Schweiz, Liechtenstein og Island

<sup>2</sup> USA og Canada

<sup>3</sup> Australien og New Zealand

De deltagende virksomheders tilfredshed og resultater måles efter afslutning af de enkelte aktiviteter på grundlag af en spørgeskemaundersøgelse.

### 3. Målgruppe

Eksportstart og Eksportstart Vækst er rettet mod små og mellemstore danske virksomheder som ønsker at igangsætte eller videreudvikle deres eksportaktiviteter.

Under Eksportstart skal virksomhederne opfylde følgende betingelser:

- a) Virksomheden har under 50 ansatte
- b) Virksomheden har en omsætning på mindre end 50 mio. kr. i seneste regnskabsår

Under Eksportstart Vækst skal virksomhederne opfylde følgende betingelser:

- a) Virksomheden har under 100 ansatte
- b) Virksomheden har en omsætning på mindre end 100 mio. kr. i seneste regnskabsår

Programmet er åbent for virksomheder, som opfylder ovennævnte kriterier. Dog ikke virksomheder som

- er datterselskab eller filial af,
- er ejet med sammenlagt over 49 % af,
- eller, hvis virksomheden søger Eksportstart, indgår i en tæt koncernsammenhæng med virksomheder, som i det seneste regnskabsår tilsammen havde 50 ansatte eller derover og en omsætning på 50 mio. kr. eller derover.
- eller, hvis virksomheden søger eksportstart vækst, indgår i en tæt koncernsammenhæng med virksomheder, som i det seneste regnskabsår tilsammen havde 100 ansatte eller derover og en omsætning på 100 mio. kr. eller derover.

Endelig skal virksomheden opfylde de betingelser, som EU's *de minimis-regler* fastsætter, jf. pkt. 8 nedenfor.

En virksomhed er en juridisk defineret organisation/selvstændig juridisk enhed, som har et fuldstændigt/særskilt regnskab, som er underlagt en ledelse, der er en juridisk person eller en fysisk person, og som er

oprettet med henblik på at udøve en eller flere aktiviteter med produktion af varer eller tjenesteydelser.

#### **4. Indholdet i Eksportstart**

Indledningsvist vil Eksportrådets rådgiver udarbejde project kick-off skemaet (PKO) på baggrund af information om virksomhedens produkter, kompetence og produktionskapacitet mv. Virksomheder, der inden for de seneste 12 måneder har været igennem Eksportforberedelse, vil automatisk have fået udarbejdet PKO'en på forhånd.

Virksomhedens potentiale, parathed og ønsker vurderes i en samtale, hvor der også indgår indledende rådgivning i form af bl.a.:

- Valg af markeder
- Stillingtagen til markedets kompleksitet og virksomhedens behov og formuleringen af opgaven/opgaverne.

Igangsættes Eksportstart på baggrund af denne samtale med virksomheden, gives der herefter tilskud til undersøgelser og opgaveløsning på det/de udvalgte markeder. Opgaven, der for eksempel kan indeholde undersøgelse af markedsvilkår, kundeemner og/eller salgskanaler mv., skræddersyes til den enkelte virksomhed og defineres i samarbejde mellem virksomheden og Eksportrådets repræsentation på det valgte marked.

#### **5. Eksportstarts opbygning**

Eksportstartprogrammet giver virksomheden mulighed for at få løst opgaver på udvalgte markeder, inden for en fastlagt ramme på 35 timer pr. pakke under Eksportstart eller 50 timer under Eksportstart Vækst. Der kan gennemføres opgaver på 1 til 6 markeder ad gangen. En virksomhed kan søge om at få op til 6 Eksportstartpakker på én gang, og kan i alt få tilskud til det samme antal Eksportstartpakker. Hver Eksportstartpakke à 35 eller 50 timer knytter sig til et bestemt marked, og alle 35 eller 50 timer skal bruges på dette marked. Der kan højst gives tilskud til tre pakker til ét marked.

En virksomhed kan få op til seks Eksportstartpakker og seks Eksportstart Vækstpakker, dvs. 12 pakker i alt.

#### **6. Ansøgning**

For at opnå tilskud skal virksomheden ansøge elektronisk. Dette gøres med en digital *firmasignatur* her:

<http://www.virk.dk/myndigheder/stat/TC/Eksportstart>.

Ansøgningsformularen indeholder oplysninger om virksomheden,

herunder ejerskab, omsætning og tidligere tilskud mv. Skemaet kan kun underskrives med digital *firmasignatur* på tro og love.

Herudover skal virksomheden i forbindelse med Eksportrådets indledende samtale medvirke til besvarelse af en række spørgsmål, bl.a. om virksomhedens eksportparathed og karakteren af det produkt, som ønskes eksporteret. Dette gælder ikke ansøgere, der har fået udarbejdet en handlingsplan for internationalisering under Eksportforberedelse (herunder BornGlobal og BornCreative), inden for de seneste 12 måneder.

### **7. Tilskud**

Til Eksportstart ydes tilskud på 50 % og for Eksportstart Vækst ydes tilskud på 65 % af den normale timepris for statslig eksportfremmerådgivning. Eksportrådets indledende rådgivning vedrørende markedsvalg (maksimalt en times varighed) er gratis.

Tilskuddet modregnes i fakturabeløbet fra Eksportrådet, når repræsentationen/repræsentationerne har udført opgaven. Der ydes kun tilskud til helt opbrugte Eksportstartpakker. Eksportrådet kan kræve, at fakturaer forudbetales af tilskudsmodtager før igangsættelse af Eksportstartpakker.

Virksomhedens egenbetaling på 50 % eller 35 % må ikke finansieres af tredjepart.

Forsinket betaling kan pålægges et gebyr, og der kan beregnes renter efter de almindeligt gældende regler.

I tilfælde af misligholdelse af tilskudsaftalen kan Eksportrådet nedsætte tilsagnets størrelse eller ophæve aftalen og forlange allerede udbetalt tilskud helt eller delvist tilbagebetalt. Det samme gælder, hvis forudsætningerne i ansøgningen og tilskudsaftalen ikke opfyldes, eller der er tale om afvigelse fra de informationer, der ligger til grund for tilskudsaftalen.

### **8. Statsstøtte**

Eksportstartprogrammet er underlagt EU-Kommissionens regler om statsstøtte, i dette tilfælde den såkaldte *de minimis*-regel samt *gruppefritagelsesordningen for små og mellemstore virksomheder*.

Som hovedregel gælder, at alle former for statsstøtte medregnes i *de minimis* og gruppefritagelsen, hvilket omfatter tilskud, hvori der indgår

offentlige midler, samt støtte fra EU, der administreres nationalt. Støtte fra EU, der ikke administreres nationalt, men modtages direkte fra EU, samt tilskud fra private fonde og midler, skal ikke medregnes.

Ifølge *de minimis*-forordningen må en virksomheds samlede statsstøtte højst udgøre EUR 200.000 svarende til ca. DKK 1.500.000, beregnet løbende over tre regnskabsår. Eksportstartprogrammets fulde økonomiske værdi medregnes i forhold til *de minimis*-loftet, dvs. 50 % af 35 timer eller 65 % af 50 timer gange den til enhver tid gældende timesats.

Hvis virksomheden allerede har modtaget statsstøtte under *de minimis*, der overstiger loftet på EUR 200.000, eller hvis loftet overskrides i forbindelse med godkendelse til Eksportstart, kan virksomheden ikke godkendes under *de minimis* og skal i stedet godkendes under gruppefritagelsesordningen for SMV'er.

Hvis tilskuddet, der ansøges om under gruppefritagelsesordningen, går til samme støtteberettigede omkostninger, i dette tilfælde internationaliserings-konsulentbistand, som den statsstøtte virksomheden allerede har modtaget, skal støtten herfra medregnes. Der kan således gives 50 % tilskud op til den grænse fritagelsen tillader (EUR 25 mio.).

*Overskrider virksomheden loftet på EUR 200.000 med godkendelse til Eksportstart eller Eksportstart Vækst, bør SMV-teamet i Eksportrådet kontaktes for en drøftelse af mulighederne for støtte.*

Hvis tilskuddet, der ansøges om under gruppefritagelsesordningen, i dette tilfælde internationaliserings-konsulentbistand, derimod *ikke* går til samme støtteberettigede omkostninger, som den statsstøtte virksomheden allerede har modtaget, så kan der efter gruppefritagelsen gives 50 % tilskud op til den grænse fritagelsen tillader (EUR 25 mio.), uden at der skal tages hensyn til tidligere tildelt støtte.

Hvis der gives tilskud under gruppefritagelsen, skal Eksportrådet underrette EU-Kommissionen. Eksportstartprogrammet kan sættes i kraft umiddelbart efter underretning af Kommissionen. I forbindelse med underretningen skal virksomheden bistå med supplerende oplysninger. Hvis reglerne ikke er overholdt, kan Kommissionen efterfølgende afvise godkendelsen, og i det tilfælde vil virksomheden være forpligtet til at tilbagebetale tilskudsbeløbet.

*De minimis*-forordningen og gruppefritagelsesordningen for SMV'er har særregler i forhold til en række sektorer:

Særligt for transportsektoren gælder: Der kan gives støtte til vej-, sø-, luft- og jernbanetransport (dog med undtagelse af indkøb af køretøjer, der ikke kan modtage støtte). Beløbsrammerne er EUR 100.000 for vejtransport og EUR 200.000 for resten af transportsektorerne. Beløbene beregnes inden for en periode af tre år.

Særligt for landbrug og fødevarer gælder: Virksomheder inden for afsætning og forarbejdning omfattes af *de minimis*-reglen og gruppefritagelsesordningen, hvilket vil sige, at der kan gives støtte til disse virksomheder på op til EUR 200.000 i en periode inden for tre år. For virksomheder, der ikke er undtaget, kan der fortsat stadig gives støtte, dog ikke mere end EUR 3.000 inden for en periode af tre år.

Særligt for fiskeri og akvakultur gælder: Virksomheder kan modtage støtte på op til EUR 30.000 inden for en periode på tre år.

Desuden kan der ikke ydes tilskud til kulindustriktoren. Der kan heller ikke gives tilskud til projekter, der omfatter støtte, som er knyttet direkte til de eksporterede mængder eller til driftsudgifter.

Virksomheden underskriver i ansøgningskemaet en erklæring på tro og love om, at den er bekendt med EU's statsstøtteregler og Konkurrencestyrelsens vejledning om *de minimis*-reglen samt gruppefritagelsesordningen for SMV'er og opfylder de beløbs- og tilskudsmæssige betingelser.

Yderligere information om *de minimis*-reglen og gruppefritagelsesordningen for SMV'er kan søges på Konkurrencestyrelsens hjemmeside:

<http://www.kfst.dk/service-menu/faq/statsstoette/hvad-er-de-minimis-reglen/>