



Power Stow letter amerikansk bagagehåndtering

En dansk opfindelse skal gøre det nemmere og billigere at håndtere bagagen i mellemstore, amerikanske passagerfly, der udgør en væsentlig del af den amerikanske flyflåde. Et intensivt lobbyarbejde rettet mod de amerikanske flyselskaber skal bane vejen helt ind i de amerikanske passagerflys lastrum.

Vitus kort fortalt

- › Tæt parløb med en erfaren eksportrådgiver bosiddende på netop det marked, der skal indtages
- › 2 måneders strategiu udvikling og 7 måneders eksekvering
- › 265 rådgivningstimer
- › Sparring med succesfulde eksportiværksættere og internationalt anerkendte undervisere i salgs- og strategiu udvikling
- › Årlig event med overrækkelse af ny eksportpris "Vitus-Prisen"
- › Plads til 10 særligt udvalgte virksomheder 2 gange om året

Prisen for deltagelse er 75.591 kr. for 265 rådgivningstimer (værdi 215.975 kr.). Herudover betaler Eksportrådet alle udgifter til under-visere, workshopfaciliteter og rejseudgifter til eksportrådgiverne. Ved deltagelse i Vitus programmet sparer din virksomhed således 140.384 kr. alene på eksportrådgivning og får samtidig mange gode internationaliseringsværktøjer og – kompetencer.

Se mere om programmet på vitus.um.dk eller ring til programsekretariatet på 96 11 99 99 for yderligere information.

- Vi arbejder på at indlede et testsamarbejde med et amerikansk luftfartsselskab for at undersøge, om Power Stow fungerer med deres øvrige bagagehåndtering. Når test-forløbet er gennemført, håber vi på en eksportordre, der på sigt kan bringe os ind på det amerikanske marked, siger salgsschef for Power Stow, Henrik Nielsen.

Power Stow gør det nemmere og billigere at håndtere flybagage

Power Stow udvikler og sælger bagagehåndteringsløsninger, der anvendes i forbindelse med læsning/losning af mellemstore passagerfly med plads til 70-200 passagerer, også kaldet narrow body fly.

- Bagagehåndteringsløsningen består af en fleksibel rullebane, der monteres på et mobilt bagagetransportbånd og køres ud til flyet. Herfra føres bagagen via Power Stows rollertrack ind i bunden af flyets lastrum. Det gør det billigere at håndtere bagagen og forbedrer arbejdsmiljøet for de medarbejdere, der hver dag må foretage mange tunge og undertiden vanskelige løft.

Strengere arbejdsmiljølovgivning i Europa end i USA

I modsætning til flere lande EU har USA ingen lovregulering på området for bagagehåndtering og er ifølge Henrik Nielsen en udfordring, der kræver nytænkning og en knivskarpt formuleret business case.

- I mange EU-lande er det lovpligtigt at anvende bagagehåndteringsløsninger som Power Stow af hensyn til arbejdsmiljøet. Sådan er det ikke i USA, hvor det desuden er de amerikanske flyselskaber selv, der administrerer bagagehåndteringen. I EU er det ofte lufthavnene selv eller handlingselskaber. Det har tvunget os til at tænke i nye baner og pudse vores business cases af for at overbevise de amerikanske flyselskaber om, at det er en strategisk rigtig beslutning at investere i Power Stow. Til gengæld vil en ordre i USA ofte være betydeligt større end i EU.

Sæt dig ind i kundens behov – også når du vil eksportere

Henrik Nielsen peger især på de indledende markedsanalyser og go-to-market strategien som afgørende for eksportsucces. Det har VITUS hjulpet dem med.

- VITUS' vigtigste fortjeneste er, at de har hjulpet os med etablere kontakt til amerikanske flyselskaber via det danske konsulat i Atlanta og den lokale eksportrådgiver. Man er ganske enkelt nødt til at alliere sig med én, der har lokal kendskab og som kan hjælpe med at identificere kontakter og netværk. De indledende workshops gjorde det også klart for os, at man er nødt til at sætte sig godt ind i det marked, man gerne vil erobre og blandt andet betød, at vi sammen med vores lokale eksportrådgiver fik udarbejdet en business case, der forklarer fordelene for de amerikanske aftagere.

FAKTA OM POWER STOW

- Power Stow er etableret i 2003 af Martin Vestergaard og har i alt 21 medarbejdere.
- Kunderne omfatter såkaldte 'ground handling selskaber', flyselskaber og mellemstore lufthavne i hele verden bl.a. i flere europæiske lande, Canada, Asien og New Zealand.
- Komponenterne bliver leveret som halvfabrikata fra forskellige underleverandører og alt samling, montering, kvalitetskontrol og lager mv. foregår i virksomhedens lokaler i Tjæreby ved Roskilde.
- Power Stow har i 2010 etableret et salgsselskab (Power Stow Americas Inc.) i USA.