



## Eksportsucces i Kina

Højtalerproducenten Scan-Speak i Videbæk har knækket koden. Eksporten fra Vestjylland til Kina er nærmest eksploderet. Der er nemlig prestige i de danske produkter.

### Vitus kort fortalt

- › Tæt parløb med en erfaren eksportrådgiver bosiddende på netop det marked, der skal indtages
- › 3 måneders strategiudvikling og 12 måneders eksekvering
- › 300 rådgivningstimer
- › Sparring med succesfulde eksportiværksættere og internationalt anerkendte undervisere i salgs- og strategiudvikling
- › Årlig event med overrækkelse af ny eksportpris "Vitus og Vitus Vækst eksportpris"
- › Plads til 10 særligt udvalgte virksomheder 2 gange om året

Prisen for deltagelse er 96.075 kr. for 300 rådgivningstimer (værdi 274.500 kr.)

Herudover betaler Eksportrådet alle udgifter til undervisere og workshopfaciliteter.

Ved deltagelse i Vitus Vækst programmet sparer din virksomhed således 178.425 kr. alene på eksportrådgivning og får samtidig mange gode internationaliseringsværktøjer og – kompetencer.

Se mere om programmet på [www.vitus.um.dk](http://www.vitus.um.dk) eller ring til programsekretariatet på 96 11 99 99 for yderligere information

Generelt diskuteres der i Danmark meget om vækst, om outsourcing af arbejdspladser, og om hvordan vi skal kunne konkurrere med den billige arbejdskraft i Kina. Virksomheden Scan-Speak i Videbæk taler ikke så meget om hvordan, de gør det bare.

Med en produktion af dele til det ypperste markedssegment af højtalere, har Scan-Speak skabt en eksportsucces i Kina, og det med et produkt der fremstilles i Videbæk og oven i købet er markant dyrere end de kinesiske konkurrenters.

"Da vores konkurrenter rykkede produktionen mod Østen valgte vi at blive i Danmark, og det har nu vist sig at være det helt rigtige valg. Vi har de rigtige medarbejdere, kan levere en unik kvalitet, og har patenter og viden, der gør, at kineserne ikke kan levere det samme niveau," forklarer direktør og medejer hos Scan-Speak, Jan A. Nielsen.

Scan-Speak har gennem de seneste 12 måneder sat et massivt fremstød i gang i Kina, en satsning der blandt andet tages ud fra en viden om Kina som et af de helt store vækstmarkeder, og at den stadig voksende gruppe velhavende kinesere ser dansk producerede varer som prestigeprodukter, der udstråler luksus.

"Vi har haft en dansker og en lokal kineser fra Eksportrådets generalkonsulat i Guangzhou til at bane vejen for os, både når det handler om kommunikation, kontakter, kulturbarrierer og de papirmæssige formaliteter," siger Jan A. Nielsen.

De to, der har hjulpet Scan-Speak på vej, er to eksportrådgivere i Kina, og samarbejdet er et resultat af Scan-Speaks deltagelse i eksportprogrammet Vitus, der hører under Udenrigsministeriet. "Samarbejdet med generalkonsulatet i Guangzhou har klart medvirket til, at vi kan ekspandere i Kina med stor hastighed ligesom vi også har set en stor markedsføringsmæssig fordel, som vi aktivt har anvendt i.f.m. kundearrangementer o.lign." udtaler Jan A. Nielsen videre.

Tonny Danielsen, der er projektleder på det landsdækkende Vitus program, er meget tilfreds med Scan-Speaks resultater og vurderer, at mange danske virksomheder har store eksportmuligheder, og at de også kan få stor gavn af at deltage i Vitus-programmet.

"Succesen med Vitus programmet betyder, at vi har igangsat et nyt program, der hedder Vitus Vækst. Her kan virksomheder med eksportambitioner og potentiale ud over nærmarkederne også få gavn af Eksportrådets erfarne sektorrådgivere på fjerntmarkederne, erklærer Tonny Danielsen.

Scan-Speak har i september 2011 åbnet verdens første Scan-Speak flagskibs butik i Kina sammen med den kinesiske distributør og foreløbig ansat yderligere fem medarbejdere i Videbæk samt udvidet produktionslokalerne i Videbæk så de kan levere det stadig stigende antal kinesiske ordrer. ♦

### FAKTA OM Scan-Speak



- Scan-Speak A/S udvikler og markedsfører eksklusive kvalitetshøjtalerenheder til high-end audio-segmentet. Scan-Speaks enheder sælges direkte til en række OEM-/ODM-kunder samt gennem et veletableret netværk af distributører.
- Virksomheden beskæftiger ca. 45 medarbejdere på fabrikken i Videbæk og eksporterer knap 95 % til kunder, der omfatter en række af de mest betydende og velrenommerede producenter af højtalere primært inden for home audio-/video-, professionel-, aftermarket automotive- og aerospace-segmenterne.
- Læs mere om Scan-Speak på [www.scan-speak.dk](http://www.scan-speak.dk)
- Yderligere oplysninger kontakt Direktør Jan A. Nielsen (6040 5201) eller Projektleder Tonny Danielsen (5171 7851).