

Vitus Vækst - Sikker kurs mod nye fjernmarkeder

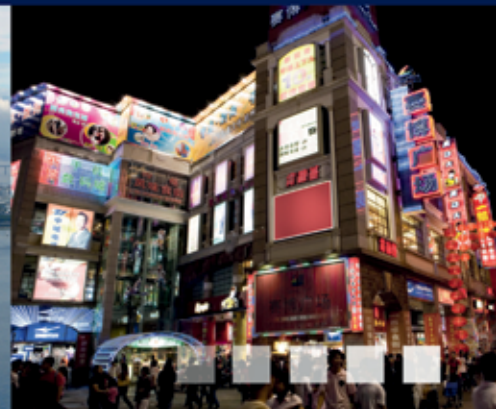


**VITUS
VÆKST**

SIKKER KURS MOD NYE FJERNMARKEDER

Vitus Vækst er eksportprogrammet for virksomheder der kan og vil ekspandere globalt og udnytte vækstmulighederne på fjernmarkederne. Vitus Vækst er opkaldt efter den store danske opdagelsesrejsende Vitus Bering – og har lige så store ambitioner om at kortlægge og erobre nye fjernmarkeder.

Vitus Vækst henvender sig til danske virksomheder med et globalt vækstpotentiale, der vil igangsætte eksport til markeder uden for EU, EFTA, Nordamerika og Oceanien.



Vitus Vækst

Vitus Vækst er Eksportrådets program for danske virksomheder, der kan og vil ekspandere internationalt og ønsker at udnytte vækstmulighederne på fjernmarkederne.

Kernen i Vitus Vækst er solid forberedelse og benhård eksekvering i et intensivt parløb mellem jeres virksomhed og en erfaren eksportrådgiver fra Eksportrådet, der er bosiddende på det valgte fjernmarked. Målet er klart: En ny eksportsucces på blot 15 måneder!

Vitus Vækst kort fortalt

Vitus Vækst gennemføres i tre hold af 10 virksomheder. Hvert forløb er opdelt i to moduler: 3 mdr. strategiudvikling og 12 mdr. eksekvering.

Under det første modul indstationeres eksportrådgiveren hos virksomheden, for at få indgående kendskab til produkter og organisation. Herefter besøger virksomheden markedet på en fact finding tur, og får dermed viden om markedet. Virksomhed og eksportrådgiver deltager efterfølgende i to workshops for at udarbejde en Go-To-Market plan. De to workshops ledes af internationalt anerkendte undervisere i salgs- og strategiudvikling samt specialister indenfor kulturforståelse mv.

Endelig får virksomheden mulighed for, at teste Go-To-Market planen på et ekspertpanel bestående af erfarne virksomhedsledere.

Under det andet modul eksekveres Go-To-Market planen i et tæt samarbejde mellem virksomheden og eksportrådgiveren. Her vil være fokus på

konkrete salgsaktiviteter som led i jagten på de første eksportordrer. I alt tilbydes 300 rådgivningstimer under det samlede program

Som afslutning på Vitus Vækst afholdes en årlig event med overrækkelse af "Vitus Vækst Eksportprisen".

Udbytte af programmet

- Opnåelse af eksportordre på attraktivt fjernmarked indenfor 15 mdr.
- En eksportstrategi for et fjernmarked valgt af jeres virksomhed
- Et stærkt netværk i Danmark og udlandet via Udenrigsministeriet
- Værdifuld sparring med erfarne eksportrådgivere
- Kompetenceløft i virksomheden

Ansøgning

For at komme i betragtning til programmet skal virksomheden (gælder hele koncernen) have maksimum 150 mio. kr. i årlig omsætning, mellem 5-150 ansatte og erfaring fra flere eksportmarkeder.

Prisen for deltagelse er 96.075 kr. for 300 rådgivningstimer (værdi 274.500 kr.). Herudover betaler Eksportrådet alle udgifter til undervisere og workshopfaciliteter. Ved deltagelse i Vitus programmet sparer virksomheden således 178.425 kr. svarende til 65 % alene på eksportrådgivning og får samtidig mange gode internationaliseringsværktøjer og – kompetencer. Rejseomkostninger afholdes af virksomheden.

Se mere på vitus.um.dk eller ring til programsekretariatet på 96 11 99 99 for yderligere information.