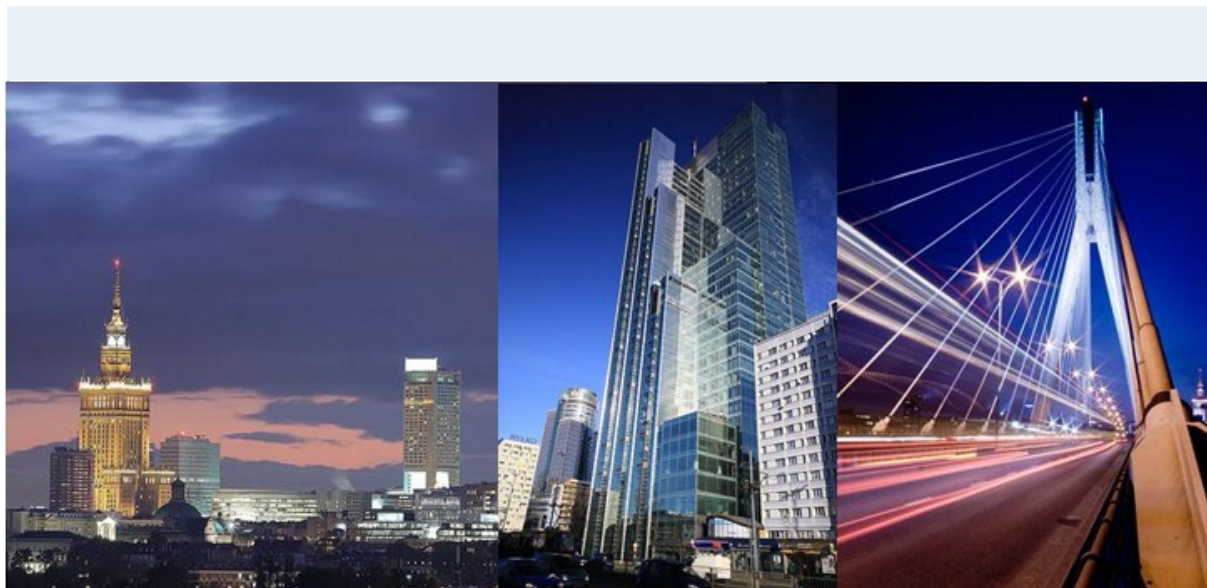


POLAND *EVEN* CLOSER

BUSINESS SEMINAR DEN 10. OKTOBER 2012



DEN DANSKE AMBASSADE I POLEN INVITERER HERMED TIL ET ARRANGEMENT OM FORRETNINGSMULIGHEDER FOR DANSKE VIRKSOMHEDER MED INTERESSE I POLEN.

BUSINESS SEMINARET BYDER BL.A. PÅ CASES FRA DANSKE VIRKSOMHEDER, SOM ER AKTIVE PÅ DET POLSKE MARKED. SAMT MULIGHED FOR INDIVIDUELLE MØDER MED EKSPERTER.

POLAND *EVEN* CLOSER



B U S I N E S S S E M I N A R D E N 1 0 . O K T O B E R 2 0 1 2

Det polske marked repræsenterer lige nu et stort potentiale for vækst og afsætning for danske virksomheder. Nærmarkedet gennemgår i øjeblikket store forandringer, og der efterspørges i stigende omfang skræddersyede løsninger.

EU-integrationen har betydet store investeringer i infrastruktur, energieffektiviseringer og miljø, og har derudover også forandret sektorer som sundhed, bygge og anlæg, IT og software, fødevarer, fiskeri og landbrug. Disse har gjort store fremskridt, og der er en bred vifte af afsætningsmuligheder for virksomheder med ønske om større væksthorisonter.

Den voksende og store industri- og detailhandel, og den generelle vækst i sektorerne er med til at gøre det polske nærmarked til det 9. største eksportland for Danmark. Nærmarkedet oplever samtidigt en voksende købekraft, og dette skaber mulighed for øget dansk eksport.

TID & STED

Tirsdag d. 10. oktober fra kl. 08.30 - 14.00

Nordea, Uddannelseslokalet 3. sal
Skt. Clemens Torv 6
8000 Aarhus C

Arrangementet er gratis, men tilmelding er nødvendig senest d. 3 oktober, på thothe@um.dk. HUSK at give besked om hvorvidt der er ønske om individuelle møder. Frameldelse skal ske minimum 48 timer før. No show gebyr DKK 350.

Vi glæder os til at se dig.

For yderligere information kontakt:

Den Danske Ambassade,
Thomas Thellesen på
thothe@um.dk eller
+48 22 565 29 51



POLAND *EVEN* CLOSER



BUSINESS SEMINAR DEN 10. OKTOBER 2012

DAGENS PROGRAM

- 08.30 **Ankomst og kaffe**
- 09.00 **Velkomst**
v/ Egil Rindorf, Nordea Bank
v/ Freya Petersen, Den Danske Ambassade i Polen
- 09.10 **Den polske ambassade**
v/ Jacek Wojcikowski, Counsellor, Commercial Affairs, Embassy of Poland in Denmark
- 09.30 **Erfaringer med salg i Polen**
v/ Morten Skibsted, Global Export Manager, Egetæpper
- 09.50 **West Pomerania - probably the best location in the world**
v/ Pawel Bartoszewski, Director of Investors' Assistance Center Marshal's Office of the Westpomeranian Region
- 10.10 **Pause**
- 10.30 **Opstart af industrisalg – udfordringer, der venter en dansk virksomhed, når man starter salg i Polen**
v/ Steelcon
- 10.50 **Skab mere vækst gennem viden**
v/ Freya Petersen, Chef for handelsafdelingen, Den Danske Ambassade i Polen
- 11.10 **Hvordan vi når ud til de polske forbrugere med en målrettet indsats**
v/ Vivi Holk, Eksportchef, Beauté Pacifique
- 11.30 **Hvordan banken kan gøre en forskel og understøtte jeres ekspansionsstrategi**
v/ Egil Rindorf, Head of Nordic and International Corporate Banking, Corporate Merchant Bank, Poland and Baltic Countries, Nordea Bank
v/ Maciej Czerwonogrodzki, Dyrektor Departamentu Head of Nordic Corporate Banking, Nordea Bank
- 11.50 **Opsummering og afslutning**
- 12.00 **Frokost, networking og individuelle møder**

POLAND *EVEN* CLOSER



B U S I N E S S S E M I N A R D E N 1 0 . O K T O B E R 2 0 1 2

TILMELDING

Business seminar

Tirsdag d. 10. Oktober fra kl. 08.30 – 14.00
Nordea, Uddannelseslokalet 3. Sal
Skt. Clemens Torv 6
800 Aarhus C

Individuelle møder

Fra kl. 12.15 vil der være mulighed for at booke individuelle møder med nedenstående rådgivere:

- Freya Petersen, Den Danske Ambassade i Polen
- Poul Jacob Erikstrup, Den Danske Ambassade i Polen
- Jacek Wojcikowski, Den Polske Ambassade i Danmark
- Pawel Bartoszewski, Investors' Assistance Center, Westpomeranian Region
- Egil Rindorf, Nordea Bank
- Maciej Czerwonogrodzki, Nordea Bank

Deltager oplysninger:

Firma

Navn

Tlf.

Mail

Tilmelding sendes til thothe@um.dk